

株式会社海外進出駐在代行

なかやま

みつる

中山 充



PROFILE

ベインアンドカンパニーで日本、ブラジルでのコンサルティング経験。医療機器、リテール、IT機器、消費財、食品、農業技術等の進出経験。ブラジル、メキシコ、コロンビア、ペルー、チリ、アルゼンチン等での事業立上経験。スペインのIE Busienss School MBA 早稲田大学卒業ベンチャーキャピタルとしてブラジルはじめラテンアメリカのスタートアップへの投資事業も行う。

ABOUT ME



ラテンアメリカでの事業立ち上げの専門家。

御社の駐在員のように現地で売り上げを上げる活動に従事します。

PR

「ラテンアメリカ未進出の日本のオーナー企業が駐在員・支社なく収益を上げる礎となる」 弊社のアプローチは徹底的に「販売」にフォーカスすることです。調査やコンサルではなく、「販売先を見つける」ことを第一に考えて支援します。

個人の得意分野

「日本企業の海外進出を収益にこだわり支援する」

ブラジルビジネスの可能性

日本企業の海外進出の重要性が叫ばれる中、実際に海外進出に成功する日本企業の事例は非常に限られている状況です。ブラジルで多くの日本企業とお話をしている中で、違和感を感じるの海外進出のステップです。多くの視察・調査・コンサルティングの後、現地に支社を作って日本から人を送り込む、適任者を海外派遣するのは家族の事情もあって大変な人事です。

しかし、海外進出に求められる結果は「現地で自社製品・サービスを売る」という極めてシンプルなものではないでしょうか？そのための最初のステップは必ずしも支社を作ったり、日本から人を送ることではないかもしれません。弊社では海外進出＝販売のゼロからイチを徹底的にサポートし、駐在員を置くべき規模感ができるまで、駐在を代行するような位置づけで事業展開を進めることで1つでも多くの日本の製品・サービスが海外で収益をあげることをお手伝いいたします。

こんな事業者様お待ちしております

海外進出は一朝一夕ではいけないため、長い期間で腰を据えて一緒に取り組めることが必要だと思います。特に経営トップの海外進出意向の強さを重要だと考えます。