

うめだ のぶゆき  
梅田 伸之



## PROFILE

アパレル企業勤務を経て、2002年よりプラスチックマグネットを開発したメーカーである株式会社マグエックス社において営業・商品開発・調達、2004年～2006年は中国・上海で日本企業向けのOEM・PE開発を行い、2006年よりベトナムでオフィス用品・工場用度品のカタログ通販事業を立ち上げ、2010年より日本企業のベトナム進出のお手伝いを行っております。（ベトナム在住歴15年）ビジネスマッチング、セールスサポート、販売・営業代行、市場調査、会社設立支援を約500社に提供しております。

## ABOUT ME

 ベトナムへの商品販売及び、OEM委託開発のサポート

### PR

メーカーで営業・調達を行っていた経験を活かし、ベトナムへの商品販売及びOEM委託開発のサポートを行っています。商品販売ではディストリビューターとのビジネスマッチングや、オンライン・オフラインでのセールスサポートを行っており、B to B、B to Cともに様々な業界へのサポート経験がございます。

### 個人の得意分野

得意分野は、FMCG全般、食品・健康食品・医薬品などです。自社で開示手続きを行い日本からの商品輸入も行っている為、輸入手続きも熟知しています。

### ベトナムビジネスの可能性

ベトナム市場では、様々な日本製品が販売されておりますが、何が売れるかというのは実際に市場に展開を試みなければわからない部分があります。意外な商品が売れる事もありますし、売れそうと思っていたものが売れないという事もあります。その為、ディストリビューターとの商談の際、有識者である彼らから、積極的に市場情報を取得するという事が大事だと思います。

### こんな事業者様お待ちしております

ベトナムへ商品を販売する際は、短期的に大量に売れるという事はなかなかなく、じっくりとマーケティングを行い消費者からの認知度を上げセルアウトを増やさなければ市場に定着する事ができませんので、ゆっくりでも着実にそれらを進めようとする企業様からのご連絡をお待ちしております。